

Offre d'emploi :

Responsable développement commercial SOUDAGE H/F

Domaine d'activité :

Industrie/Production/maintenance/vente

Société :

AIRCOM filiale du groupe AIRMAX implantée dans la Vienne et Haute Vienne est spécialisée dans la maintenance, Dépannage, Installation et location de centrales d'air comprimé, d'azote, d'eau glacée, de groupes électrogènes, de générateurs de soudage et de matériels de nettoyage haute pression.

Poste/missions :

Dans le cadre de notre développement nous recrutons notre Responsable Développement Commercial SOUDAGE (H/F). En étroite collaboration avec votre responsable commercial, vous devez remplir les missions suivantes :

- Participation au référencement des fournisseurs et construction du plan de vente.
- Structuration du service SOUDAGE et accompagnement de l'équipe de vente.
- Elaboration et mise en pratique de plans d'actions visant à atteindre les objectifs fixés.
- Mise en avant et promotion des solutions commercialisées par l'entreprise.
- Suivi de fichier client et prospection de toute clientèle en vue de réaliser la vente de matériels et contrats d'entretien.
- Identification des besoins du client, réalisation de devis, relance et prise de commande.
- Réalisation en autonomie de démonstrations auprès du client.
- Respect de la politique commerciale fixée par la direction.
- Gestion informatique et mise à jour du parc machines.
- Veille concurrentielle.
- Suivi du planning d'intervention des techniciens en collaboration transversale avec votre coordinateur.

Contrat proposé :

CDI temps plein. Contrat 39h/semaine. Statut employé(e). Convention de la Métallurgie

Rémunération / avantages:

Selon profil. Composée d'un fixe + part variable. 13^{ème} mois (après 1 an ancienneté). Forfait repas. Mutuelle prise en charge 50% par l'employeur. Véhicule de société. Prime d'objectif.

Lieu :

Poste basé à Chauvigny (86). Déplacements sur les secteurs Poitou-Charentes Limousin, Centre Val de Loire .

Formation / Profil :

De formation commerciale ou électro-mécanicien ou soudeur, d'un niveau BEP, BAC à BAC + 2, vous disposez d'une première expérience réussie dans une fonction similaire ou service après vente. Vous souhaitez évoluer vers un poste de commercial, prendre en charge le développement d'un fichier client existant et mettre en œuvre des solutions pour découvrir nos futurs clients.

Expérience souhaitée :

Idéalement première expérience. Débutant accepté.

Autres connaissances appréciés :

Bonne connaissance micro informatique et nouvelles technologies internet. Anglais technique.

Pour répondre à l'offre :

Envoyer CV et lettre de motivation à : AIRCOM SARL 1 rte de Pouillé ZA Croix Ayrault 86300 CHAUVIGNY

Site web :

<http://www.groupe-airmax.com>

Poste à pourvoir au :

01/01/2016